

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Глава 3: ЦКП и ключевые функции

Библиотека ЦКП для популярных должностей

Продажи

- Менеджер по продажам — выручка от заключённых контрактов в плановом объёме.
- Директор по продажам — командный результат + прибыль отдела.
- РОП — выручка региона + качество обслуживания.

Маркетинг

- Маркетолог — количество качественных лидов/входящих клиентов.
- SMM-специалист — рост контролируемой аудитории и вовлечённости.
- Контент-менеджер — опубликованный контент по редакционному плану.

Управление

- Руководитель — командный результат и развитие сотрудников.
- HR-специалист — закрытые вакансии качественными кандидатами.
- Финансист — отсутствие ошибок в отчётности и претензий.